

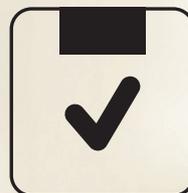
Einfacher Aufbau einer Plattform mit allen Produktinformationen und Präsentationen



Gruppen und Ablagen zur Organisation von Informationen und Vertriebschancen



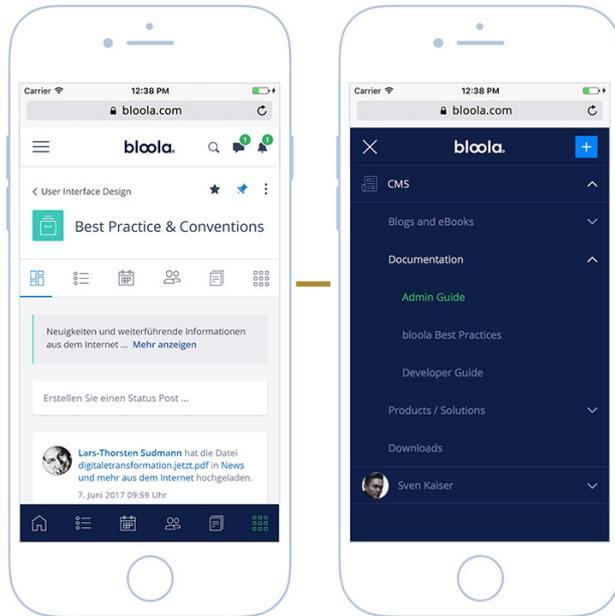
Neuigkeiten und Posteingang zur gezielten Interaktion und Kommunikation



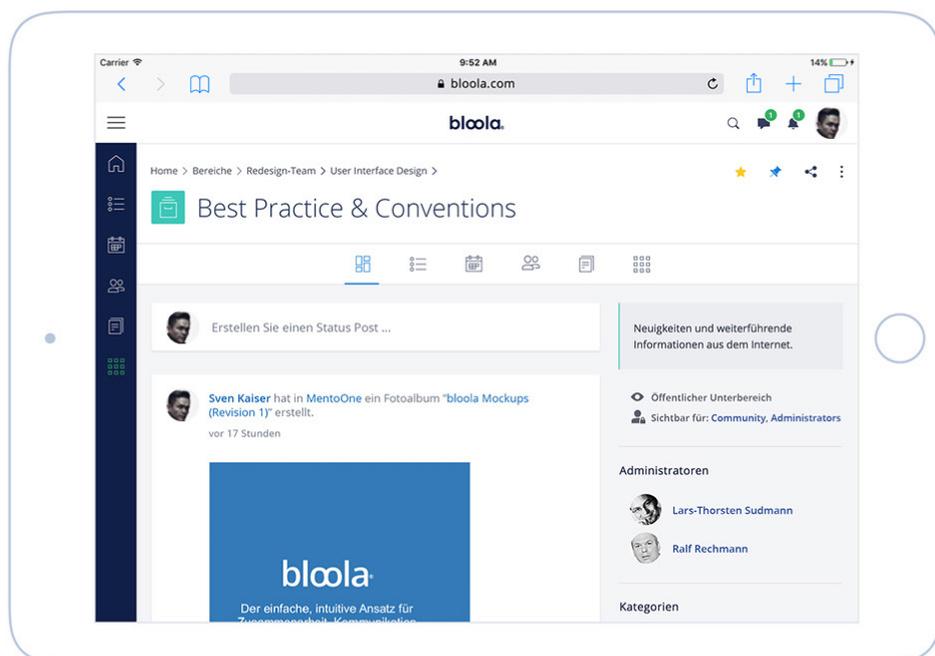
Aufgabenmanagement zur einfachen Organisation im Marketing und Vertrieb



Optional direkte Anbindung an Salesforce zur einfachen Interaktion mit Ihren Kunden



„Mit **bloola.sales** hatten wir eine **30%ige Umsatzsteigerung** und das bereits im ersten Jahr – Dank der effizienten und gezielten Bereitstellung unserer relevanten Vertriebsinformationen.“



# (ER)GEHT ES IHNEN AUCH SO?

Sie verteilen Produktinformationen per E-Mail oder über den Fileserver an Ihre Vertriebsmitarbeiter.

Feedback seitens der Mitarbeiter zu Unterlagen und Angeboten kommt nur sporadisch und unvollständig.

Die Vertriebsmitarbeiter bekommen nicht jede E-Mail mit, speichern die Informationen lokal auf dem Notebook ab und verwenden nicht immer den aktuellen Stand.

Ihr Key Account ist nicht auf dem Laufenden, bekommt seine Kundeninformationen nur sporadisch und verliert Angebote.

## DIE LÖSUNG

Für all diese Herausforderungen haben wir eine intelligente Lösung geschaffen

einfach und effizient beim Kunden präsentieren

die Produktinformationen sicher, nachvollziehbar und leicht bereitstellen

redundante Informationshaltung auf dem Notebook vermeiden

Informationen zu den jeweiligen Key Kunden effizient, transparent und auf den Punkt untereinander austauschen

Angebote durch optimale Kundenkenntnis und entsprechendes Preis-/Leistungsverhältnis gewinnen

Sie sind bereit für  
weniger Klicks, mehr  
Zeit für die Dinge, die  
wirklich wichtig sind  
und Ihre kraftvolle  
Vertriebsunter-  
stützung?

#### KONTAKT

bloola GmbH & Co. KG  
In den Weiden 18  
58285 Gevelsberg

sales@bloola.com  
+49 (2332) 91 69 01

Produkt

bloola.sales

Copyright

© bloola  
© Bildmaterial & Icons: Nucleo / pixaby.com / de.fotolia.com

**bloola**  
sales